

# INFORME N°19

## La diferencia en el nivel de precios entre países, causas y comparación

Marzo 2023



Valentina Apablaza  
Juan Ortiz

# La diferencia en el nivel de precios entre países, causas y comparación.

Valentina Apablaza <sup>1</sup> y Juan Ortiz <sup>2</sup>

## Resumen

- El nivel de precios entre países difiere, explicados por factores estructurales como el nivel de productividad y el ingreso de estos. Países con mayor nivel de productividad e ingresos, tienden a tener un mayor nivel de precios.
- A su vez existen factores como aranceles, costos de transporte en el mercado internacional, impuestos y subsidios, costos de la mano de obra, grado de competencia en el mercado, entre otros, que también inciden en la diferencia en el nivel de precios.
- Para realizar una comparación de precios entre dos economías, no basta con tomar el precio del producto y convertirlo con la tasa de tipo de cambio de mercado correspondiente, pues dicha operación omite el efecto que tienen los factores de oferta y demanda mencionados anteriormente sobre el nivel de precios de cada economía.
- En todo caso, a pesar de la existencia de factores que explican la diferencia en el nivel de precios entre países, hay métricas que permiten comparar los niveles de estos. El nivel de precios comparativos de la OCDE es un indicador que corrige la conversión tradicional con el tipo de cambio de mercado, a partir de la tasa de cambio a paridad de poder de compra de cada país, la cual permite comparar el poder adquisitivo de dos economías con distintas monedas.
- Para enero de 2023, el índice mensual de la OCDE muestra que el nivel de precios de consumo privado en Chile es menor para todos los países del G-7.
- En Italia los precios son un 27% más elevados que en Chile. Alemania y Japón son países que presentan niveles de precios un 33% más altos que el agregado chileno. Les sigue Francia, con un 34% y Reino Unido con casi un 50% extra en su nivel de precios. Por último, se aprecia que países norteamericanos como Canadá y Estados Unidos, presentan precios que comparativamente superan los chilenos en un 51 y 55% respectivamente.
- Para los países de la OCDE el nivel de precios en Chile es solo mayor respecto a Turquía, Colombia, Polonia, Hungría y México.

---

<sup>1</sup> Investigadora del Observatorio del Contexto Económico de la Universidad Diego Portales (OCEC UDP)

<sup>2</sup> Economista Senior del Observatorio del Contexto Económico de la Universidad Diego Portales (OCEC UDP).

## 1. Introducción

El nivel de precios difiere entre países, dado que los precios reflejan características particulares de cada economía, donde los países con un mayor nivel de desarrollo enfrentan niveles de precios mayores, situación que contrasta con países con un menor nivel de desarrollo. Las diferencias en niveles de productividad e ingresos inciden en los niveles de precios sumado a diferencias en aranceles, costos de transporte en el mercado internacional, subsidios e impuestos, costos de la mano de obra, grado de competencia en el mercado, entre otros.

En todo caso, existen métricas que permiten comparar el nivel de precios, que confirman la incidencia de los factores descritos anteriormente y explican sus diferencias en nivel. Para el periodo 2002-2021, el promedio de los países del G-7 registró un nivel de precios mayor respecto a Chile en un 57%, mientras que, para un análisis de corto plazo en enero de 2023, la diferencia alcanzó un 40%. En síntesis, el nivel de precios en Chile es más bajo, respecto a todos los países del G-7, por lo que, al comparar diferencias en los precios, es necesario ir más allá del simple cálculo de un bien particular ajustado por el tipo de cambio nominal entre países.

Los factores que explican las diferencias son relevantes, y también indican por qué Chile, para una muestra en América Latina, presenta un mayor nivel de precios, asociado esto último a factores estructurales en la economía, como es su mayor productividad y mayor nivel de ingreso per cápita en paridad de poder de compra.

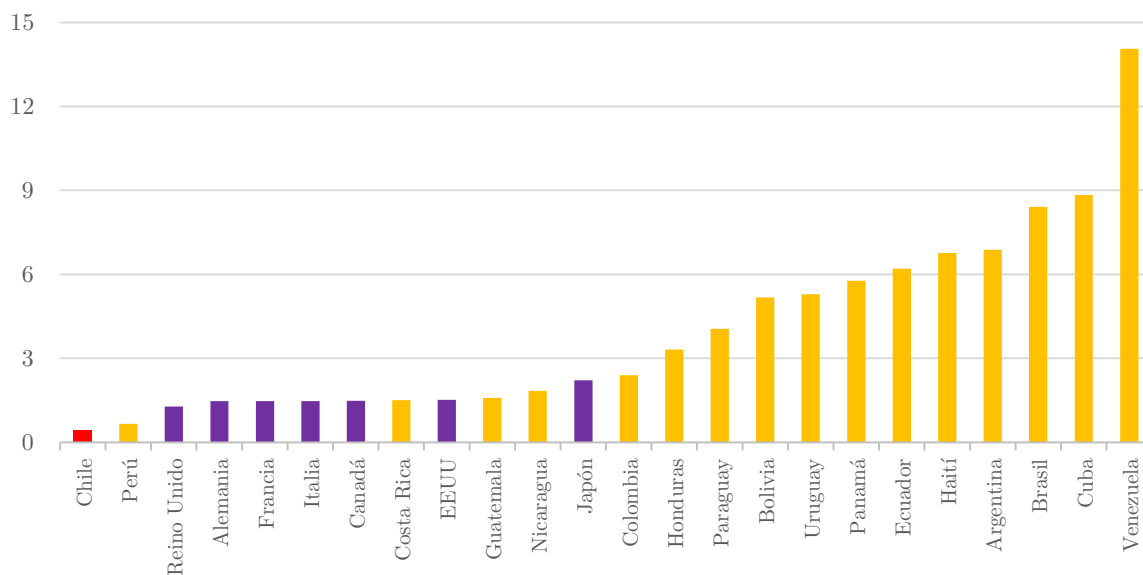
## 2. Nivel de precios entre países

Los precios de los bienes y servicios transados en el mercado reflejan el equilibrio entre las valoraciones subjetivas de los consumidores y de los costos de producción de las empresas, las cuales definen respectivamente la demanda y la oferta de bienes y servicios. En términos agregados, el cambio dinámico de las funciones de oferta y demanda a partir de sus fundamentos económicos, determinan la variación y nivel de precios en el mercado.

Al comparar los niveles de precios entre países, la Ley del Único Precio indica que, en un mercado competitivo, una economía que se encuentre integrada en el comercio internacional sin barreras comerciales, costos de transporte, ni otras distorsiones, tendría un nivel de precios igual al de otro país, al medirse los precios en una misma moneda. Es decir, se calcula el precio de un mismo bien o servicio en un país dado el tipo de cambio y se compara con el nivel de precios local, siendo a su vez la forma como las personas tienden a comparar los precios entre países. Sin embargo, la Ley del Único Precio no se cumple en la práctica y las razones son diversas.

En primera instancia existen los productos transables, es decir, aquellos que son susceptibles de ser comercializados en el mercado internacional. Para este tipo de productos las barreras comerciales como los aranceles a las importaciones, incide en las diferencias en nivel de precios. En la Figura 1 se muestra la dispersión de la tasa arancelaria efectiva. En el caso de Chile, su tasa de arancel promedio efectivo es de 0,43% para el año 2020, siendo este el quinto arancel más bajo a nivel mundial, para una muestra de 187 países.

**Figura 1**  
**Tasa arancelaria promedio ponderado en 2020**  
**(Porcentaje)**



Fuente: Organización Mundial del Comercio.

Además de los aranceles, los costos de transporte en el mercado internacional también impactan los precios. En este sentido el 90% del comercio mundial se transporta a través de contenedores. Los principales puertos en tonelaje a nivel global son los puertos de Shangai en China y Singapur, donde 15 de los 20 puertos más importantes del mundo se encuentran en Asia. Para observar los costos de transporte diferenciado por puerto de carga y destino, se calcula el valor promedio de envío de un contenedor de 40 pies estándar (Cuadro 1) desde los siguientes puertos de Salida: i) “Shangai”, ii) “Singapur” y iii) “Los Ángeles”, siendo este el principal puerto de Estados Unidos. Los puertos de llegada corresponden “San Antonio” en Chile, “Los Santos” el principal puerto de América Latina ubicado en Brasil, “Róterdam”, principal puerto de Europa, “Hamburgo” principal puerto de Alemania, “Long Beach” segundo puerto más importante de Estados Unidos y “Felixtowe”, principal puerto de Inglaterra. Los resultados muestran cómo Chile registra en promedio un costo de envío mayor.

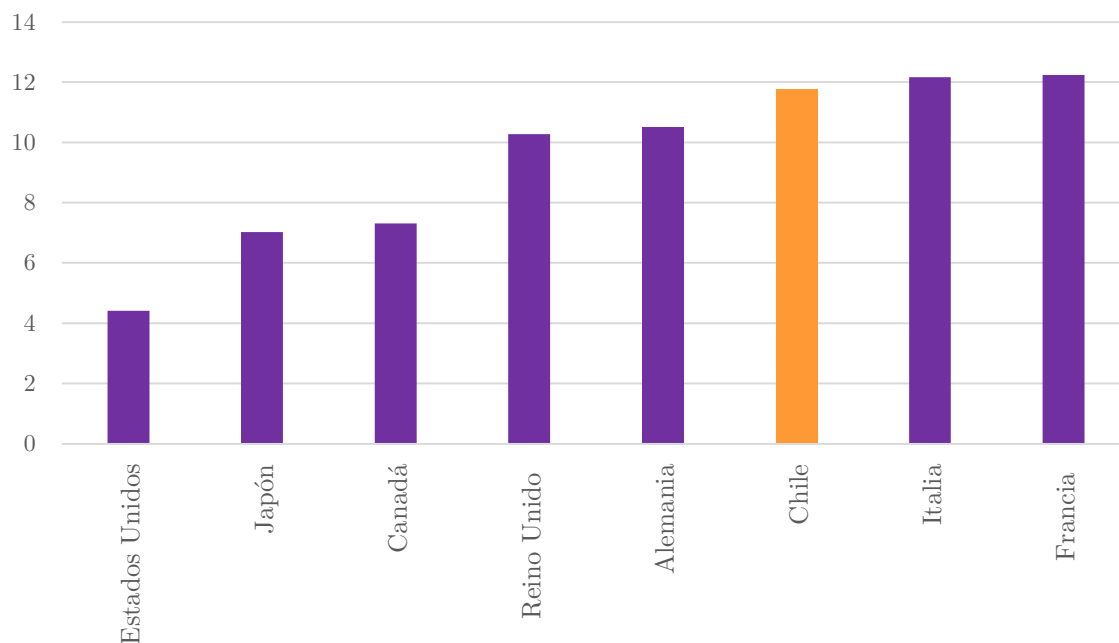
**Cuadro 1**  
**Precio promedio en dólares para un contener de 40 pies**

Puerto de Llegada	Puerto de Salida		
	Shanghai	Los Angeles	Singapur
San Antonio	2.284	2.995	4.164
Los Santos	2.266	2.725	2.110
Rotterdam	1.811	2.884	2.068
Hamburgo	1.856	2.884	1.934
Los Angeles	1.702		1.923
Long Beach	1.736		1.647
Felixstowe	2.162	3.838	2.390
Shanghai		1.060	605
Singapur	1.197	803	

Fuente: <https://www.freightos.com/freight-resources/freight-rate-free-calculator/>, calculado el 28 de marzo de 2023.

También, la estructura tributaria asociada a los impuestos sobre bienes y servicios (Figura 2), y los subsidios, como por ejemplo los apoyos del estado al sector agrícola conocidos como TES<sup>3</sup> (Figura 3) influyen tanto en los precios de bienes transables y como en los no transables.

**Figura 2**  
**Impuestos sobre bienes y servicios\***  
**(Proporción del PIB, porcentaje)**

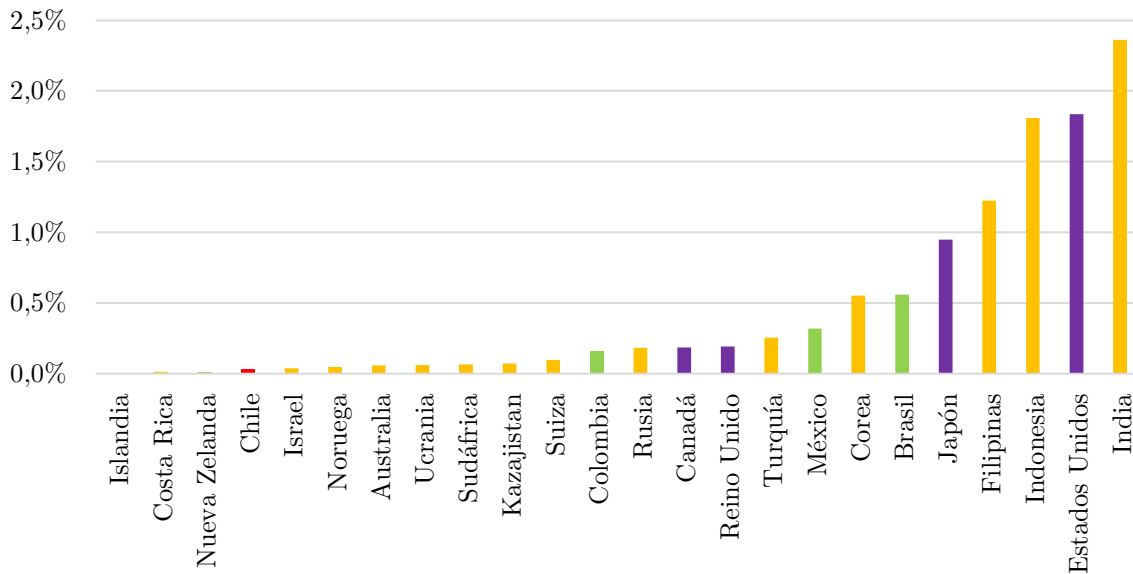


\* Ingresos tributarios nominales asociados a esta clase de impuestos, respecto al PIB nominal.

Fuente: Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE)

<sup>3</sup> El apoyo del Estado al sector agrícola por destino, conocido como TES suma el apoyo al productor, servicios de apoyo general, transferencias a los consumidores desde los contribuyentes, apoyo vía precios de mercado y apoyo vía transferencias.

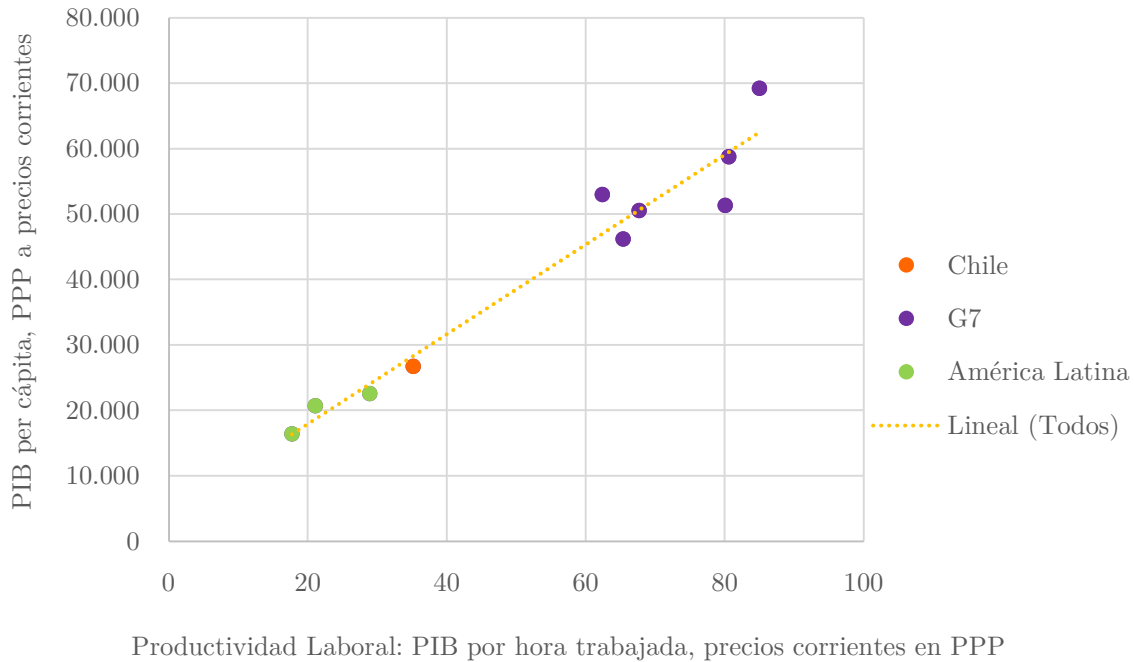
**Figura 3**  
**TES como proporción del PIB nominal**  
**(Porcentaje)**



Fuente: FMI y Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos (OCDE)

Por su parte, la teoría económica señala que los precios de los bienes no transables, es decir, los bienes y servicios no susceptibles de ser comercializados en el mercado internacional, siendo principalmente servicios, tienden a ser mayores en países con un mayor nivel de ingreso. Así la elasticidad ingreso de la demanda para los servicios tienden a ser mayor a uno (Martínez, 2005) mientras que el efecto Balassa Samuelson indica que países con mayor productividad (Figura 4) en el sector transable, tienden a tener niveles de precios mayores para los productos no transables.

**Figura 4**  
**PIB per cápita y Productividad Laboral 2021**

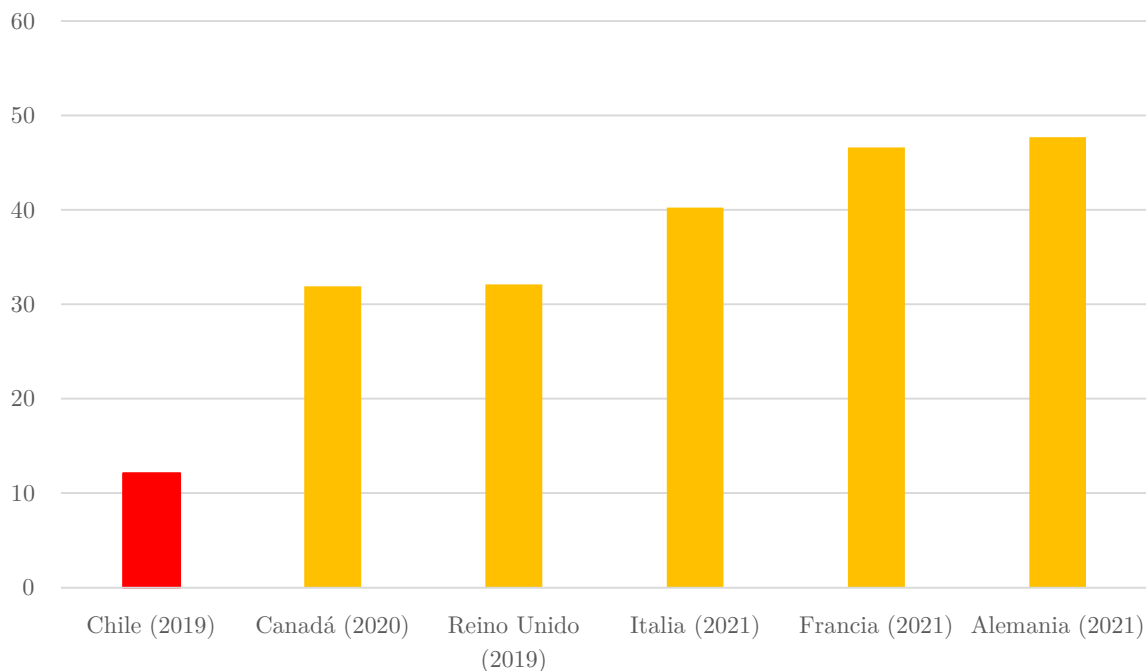


Fuentes: World Economic Outlook del FMI y Compendio de indicadores de productividad de la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económicos 2023.

Los hechos estilizados también muestran cómo los países más desarrollados, tienen niveles de costos salariales por hora más altos, asociado esto último a mayor nivel de productividad de sus trabajadores (Figura 5). Un factor adicional que explica parcialmente la divergencia en precios, especialmente en el sector no transables, es la prevalencia de estructuras de mercados más concentrados, con un menor nivel de competencia.



**Figura 5**  
**Costos laborales por hora en Paridad de Poder de Compra**



Fuente: Organización Internacional del Trabajo - OIT

### 3. Comparación del nivel precios entre países

A pesar de la existencia de factores que explican la diferencia en el nivel de precios entre países, existen métricas que permiten comparar los niveles de precios en presencia de dichas diferencias. A continuación, se describe la metodología correcta para realizar una comparación de precios a nivel internacional, para después estudiar los resultados de dicho ejercicio.

#### 3.1 Metodología

Una alternativa para comparar precios de forma internacional es el “Nivel de Precios Comparativos” (CPI, por su sigla en inglés), un indicador creado por la Organización para la Coordinación y el Desarrollo Económico (OCDE) que anualmente captura las diferencias en el nivel general de precios de cada economía. Este indicador se expresa como una razón entre la tasa de tipo de cambio a paridad de poder de compra de cada país y el tipo de cambio de mercado. Ambas tasas están

expresadas como una razón entre la moneda local y el dólar estadounidense, por ende, el índice CPI queda expresado como un porcentaje respecto a cierto nivel base.

El tipo de cambio a poder de paridad de compra (PPP, por su sigla en inglés) corresponde a la tasa de conversión monetaria a la cual se iguala el poder adquisitivo de una economía con distintas monedas, aislando el efecto que tienen las diferencias de precios de las economías en cuestión. Esto permite corregir, por ejemplo, el hecho de que 1 USD en India no tiene el mismo poder adquisitivo que 1 USD en Dinamarca.

Generalmente, el tipo de cambio a PPP, se crea con una canasta de bienes y servicios que considera todos los gastos finales de la economía. Equivalentemente, se puede construir la PPP a partir del producto interno bruto (PIB) de cada economía, lo cual permite comparar niveles agregados de precios, que representen el nivel de todos los productos transados en la economía, y no solo una selección de estos. Esta última medición es la que se utiliza para la construcción del CPI con frecuencia anual.

Por ejemplo, en el año 2021 el tipo de cambio nominal de mercado entre Chile y Estados Unidos ascendía a 759 CLP/USD<sup>4</sup>, mientras que el tipo de cambio a PPP equivalía a 435 CLP/USD<sup>5</sup>. Esto implica que para adquirir un bien que cuesta 1 USD en Estados Unidos, se necesitaban 759 pesos chilenos. Sin embargo, al comparar el poder adquisitivo en cada economía, se concluye que un dólar estadounidense equivale a 435 pesos chilenos, es decir, su poder adquisitivo casi se duplica en territorio chileno producto de la diferencia en el nivel de precios entre ambas economías. Luego, el nivel de precios comparativo de la economía chilena respecto a la estadounidense es de USD 435/759 igual a 0,57, lo que implica que el nivel de precios agregado en Chile correspondía a un 57% del nivel de precios agregado en Estados Unidos en el año 2021.

La OCDE suele publicar el índice de nivel de precios comparativos con frecuencia anual, el cual se construye con el tipo de cambio a PPP del PIB para comparar el nivel de precios agregado de la economía. Sin embargo, en marzo del 2023 publicó el “Nivel de precios comparativo mensual” (CPI mensual) que, a diferencia de la tasa anual, este índice se construye con el tipo de cambio a PPP del

---

<sup>4</sup> Banco Central de Chile.

<sup>5</sup> OCDE: PPP Total, Moneda nacional/dólar estadounidense.

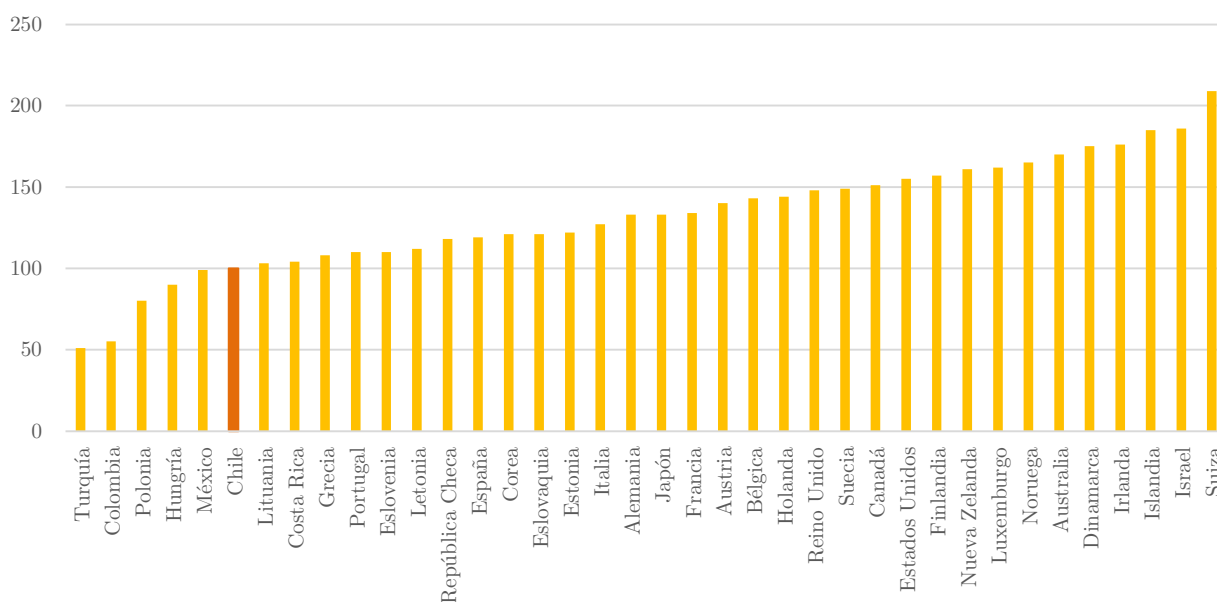
consumo privado, y no el gasto total de la economía. Para construir este índice en el periodo corriente, la OCDE realiza una extrapolación de la PPP del 2021 a partir de las tasas relativas de inflación capturada por el IPC de cada economía. Acorde a la OCDE, dado que una economía no tiende a variar considerablemente su PPP, esta medida constituye una buena estimación del poder adquisitivo. Esto a su vez permite concluir que cambios mensuales observados en el nivel de precios comparativos probablemente estén asociadas a fluctuaciones en el tipo de cambio y no a cambios en el poder adquisitivo de los países.

### **3.2 Evidencia**

A continuación, se realiza un análisis sobre el nivel de precios de productos de consumo privado, preguntándose si los países presentan diferencias dentro de un mismo mes en el nivel de precios de bienes de consumo final. En la Figura 6 se comprueba la hipótesis de diferencias de precios, mostrando que el grueso de las economías presenta alguna diferencia en su nivel, lo cual se refleja directamente en el precio del consumidor final.

Centrando las diferencias de precios respecto a Chile, se observa que solo 5 de los 38 países estudiados tuvieron niveles de precios menores al de la economía chilena en enero del presente año. Dentro de este grupo se puede encontrar dos países de la región: Colombia, cuyo nivel de precios es casi la mitad del nivel chileno ajustado por paridad de compra, y México, cuyo nivel de precios es levemente menor al nuestro. Es decir, si un consumidor chileno desea adquirir una canasta representativa del consumo final de una economía que cuesta 100 USD en Chile, puede adquirir esa misma canasta de productos por 55 USD dólares en Colombia o bien, por 99 USD en México.

**Figura 6**  
**Nivel de precios comparativo para Chile y países de la OCDE**  
**(Nivel de referencia: Chile = 100, enero 2023)**



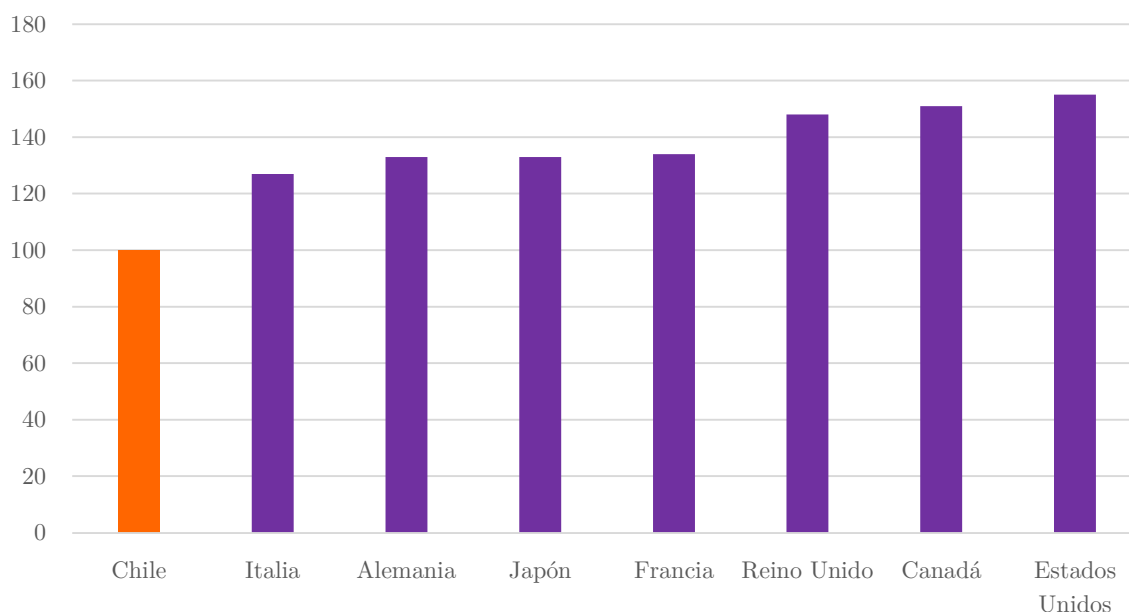
Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de la OCDE. El nivel de precios comparativo utilizado se construye con el tipo de cambio a PPP de consumo privado.

En contraste, es posible observar que la mayoría de los países estudiados presentan mayores precios que Chile, llegando incluso a duplicarlo, como es el caso de Suiza. En este lado del gráfico, se puede observar que los países nórdicos se ubican en el extremo de países con mayores niveles de precios comparativos, partiendo por Suecia, donde los precios son un 50% más elevados que en Chile, hasta Islandia, donde los precios llegan a ser un 85% mayores que los precios chilenos.

En el caso de los países que conforman el G-7, nuevamente se puede observar mayores precios que en Chile, partiendo por Italia, donde los precios son un 27% más elevados, o en Alemania y Japón, países que presentan niveles de precios un 33% más altos que el agregado chileno. Les sigue Francia, con una prima de 34% y Reino Unido con casi un 50% extra en su nivel de precios. Por último, se aprecia que países norteamericanos como Canadá y Estados Unidos, presentan precios que comparativamente superan los chilenos en un 51 y 55% respectivamente (Figura 7).

Así, la canasta comparable de bienes representativos valorada en 100 USD en la economía chilena es más cara en la mayoría de los países desarrollados: En Alemania se requiere 133 USD para comprar los mismos bienes, mientras que, en Suecia, Canadá o el Reino Unido se necesita hasta 150 USD para adquirir los mismos productos.

**Figura 7**  
**Nivel de precios comparativo para Chile y países del G-7**  
(Nivel de referencia: Chile = 100, enero 2023)



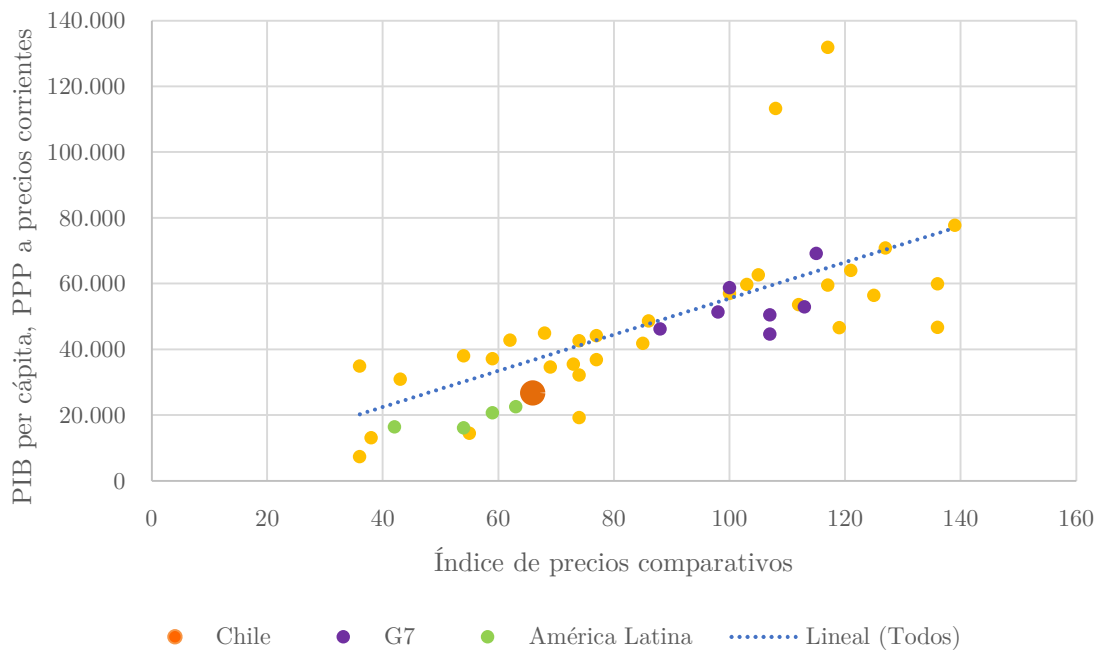
Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de la OCDE. El nivel de precios comparativo utilizado se construye con el tipo de cambio a PPP de consumo privado.

En conclusión, el nivel de precios en Chile pareciera ser más elevado que el promedio latinoamericano, sin embargo, es considerablemente menor que el promedio de países desarrollados: Una canasta de bienes representativos valuada en 100 USD en Chile, cuesta alrededor de 90 USD en otros países de la región, pero asciende a montos cercanos a los 150 USD en países desarrollados. Así, se puede afirmar que, a enero de este año, era más barato comprar en Chile que en países de Europa o Norteamérica.

Este fenómeno en el cual Chile se aleja del promedio regional y tiende a presentar niveles de precios cada vez más similares a los países desarrollados, podría

explicarse por un efecto riqueza: países con mayor ingreso per cápita, presentan a su vez mayores niveles de precios. En la Figura 8 confirma como países con mayor nivel de precios como los del G-7 también corresponden a aquellos países con mayor ingreso per cápita, mientras que la región latinoamericana se queda rezagada en la parte inferior del gráfico. Así, se podría afirmar que a medida que Chile ha logrado un mayor desarrollo económico, este desarrollo trae consigo un aumento en los niveles de precios que reflejan el nuevo nivel de vida de los habitantes.

**Figura 8**  
**Nivel de precios comparativo y PIB per cápita, 2021**



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos de la OCDE y el Fondo Monetario Internacional. El nivel de precios comparativo utilizado se construye con la PPP del PIB.

#### 4. Conclusiones

Al comparar el nivel de precios entre países, es importante considerar que existen factores estructurales en las economías que explican dichas diferencias. Países con un mayor nivel de ingreso y mayor productividad, tienden a tener un nivel de precios mayor, respecto a países con menor ingreso y menor productividad. Así mismo, factores como las diferencias en la carga tributaria de bienes y servicios, aranceles y aportes gubernamentales al sector agrícola, también inciden en la

dispersión del nivel de precios entre países, sumando a su vez el efecto del costo laboral y los costos de transporte internacional que enfrenta cada nación.

De este modo, para realizar una comparación de precios entre dos economías, no basta con tomar el precio del producto y convertirlo con la tasa de tipo de cambio correspondiente, pues dicha operación omite el efecto que tienen los factores de oferta y demanda previamente mencionados sobre el nivel de precios de cada economía.

Una alternativa metodológicamente correcta para comparar niveles de precios entre economías consiste en utilizar las métricas que dispone la OCDE para distintos países del mundo y que corrige los precios a partir del tipo de cambio, pero también ajusta por la paridad de poder de compra. Estos indicadores reflejan que Chile es un país con un nivel de precios consistentemente más bajo que el de los países del G-7, ya sea en términos anuales, como mensuales.

## Referencias

Banco Mundial. Base de datos.

Fondo Monetario Internacional, FMI (2022), *GDP per capita, purchasing power parity, current prices* (database).

<https://www.imf.org/external/datamapper/PPPPC@WEO/OEMDC/ADVEC/WEOWORLD>

Martinez, C. (2005). La relación entre los niveles de precios y los niveles de renta y productividad en los países de la zona del Euro. Instituto de Estudios Fiscales

Organización Internacional del Trabajo. Base de datos.

Organización Mundial del Comercio. Base de datos.

Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico, OCDE (2023). Base de datos.

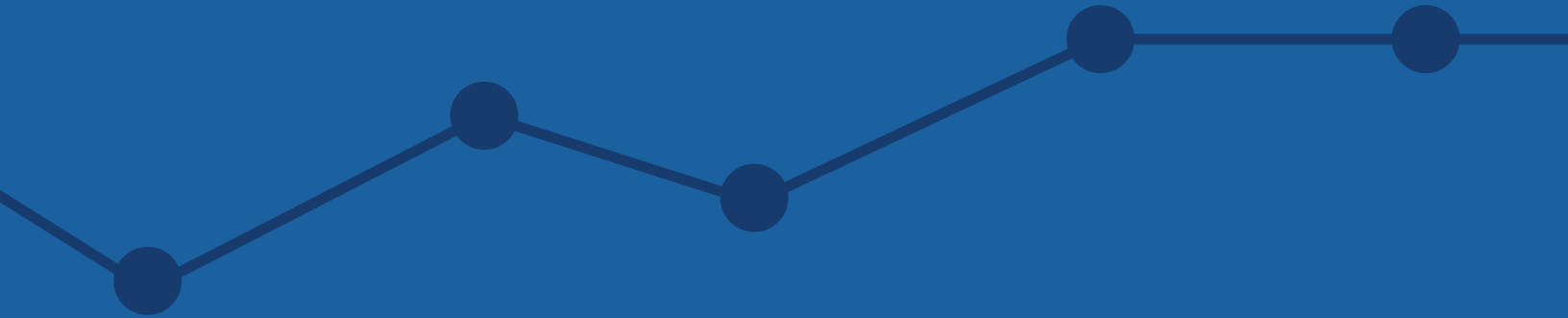
Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico, OCDE (2023), Monthly comparative price levels (database), <https://stats.oecd.org/Index.aspx?DataSetCode=CPL>

Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico, OCDE (2023), *Price level indices (indicator)*. doi: 10.1787/c0266784-en

Shanghai Shipping Exchange (SSE)

<https://en.sse.net.cn/home>





Observatorio del Contexto Económico